إدارة المشاريع و العقود · CL191

تحليل وصياغة العقود وإجراءات المناقصات

مدريد (اسبانيا) · 23 - 27 نوفمبر 2026

التاريخ	المدينة	المدة
23 - 27 نوفمبر 2026	**مدريد (اسبانيا)**	**أسبوع واحد**
الرسوم	الرمز	اللغة
£5,000 GBP	**CL191**	**العربية**

المقدمة:

في عالم الأعمال المعاصر، حيث التنافسية تشكل جوهر النجاح، تبرز أهمية إتقان فن وعلم تحليل وصياغة العقود وإجراءات المناقصات كأساس لتحقيق الأهداف التجارية والتنظيمية. القدرة على التنقيب عبر التفاصيل القانونية، صياغة العقود بدقة متناهية، وإدارة المناقصات بكفاءة ليست مجرد مهارات إضافية، بل هي أساسيات لا غنى عنها للمحافظة على ميزة تنافسية مستدامة.

تتجاوز أهمية هذه المهارات الحفاظ على الالتزامات القانونية والتنظيمية؛ إنها تمكن الشركات من تحقيق أقصى قيمة ممكنة من عقودها، تجنب النزاعات المكلفة، وضمان التنفيذ الفعال للمشاريع. في هذه الدورة التدريبية المتقدمة، سوف نغوص في أعماق استراتيجيات تحليل وصياغة العقود وإجراءات المناقصات، مسلحين بأحدث الأدوات والتقنيات لتعزيز قدرتنا على التفاوض، التحليل القانوني، وإدارة المخاطر

في هذه الدورة التدريبية المتقدمة، سيتم التركيز على تعميق فهم المشاركين لعمليات تحليل وصياغة العقود وإجراءات المناقصات، مع التأكيد على استراتيجيات التفاوض وإدارة المخاطر. ستوفر الدورة للمشاركين المعرفة والمهارات اللازمة لتطوير وتنفيذ العقود بكفاءة، وإدارة عمليات المناقصات بفعالية، مما يضمن تحقيق الأهداف التنظيمية والتجارية.

أهداف البرنامج:

- فهم متقدم لمبادئ وممارسات تحليل وصياغة العقود.
- تطوير مهارات التفاوض وإدارة المخاطر في سياق العقود والمناقصات.
- إكساب المشاركين القدرة على إعداد وتقييم وثائق المناقصات.
- تعزيز القدرة على حل النزاعات وإدارة العقود بفعالية.
- تطوير فهم شامل للجوانب القانونية والتنظيمية المتعلقة بالعقود والمناقصات.

الكفاءات المستهدفة:

- التحليل النقدي للعقود.
- مهارات التفاوض الاستراتيجي.
- إدارة المخاطر.
- التقييم الفعال للمناقصات.
- حل النزاعات وإدارة العقود.

الجمهور المستهدف:

الدورة موجهة إلى المديرين والمسؤولين في الأقسام القانونية، الإدارية، والمالية، المهندسين ومديري المشاريع، وكذلك الأشخاص الذين يعملون في إدارة العقود والمشتريات في القطاعين العام والخاص.

المحاور العامه:

اليوم الأول

مبادئ تحليل وصياغة العقود

- مقدمة عن العقود وأنواعها.
- الأسس القانونية للعقود.
- مراحل تحليل وصياغة العقد.

اليوم الثاني

إجراءات المناقصات وإدارة المخاطر

- فهم عملية المناقصة وأهميتها.
- تقييم وإدارة المخاطر في المناقصات.
- استراتيجيات التفاوض في المناقصات.

اليوم الثالث

التقييم والتفاوض

- أساليب التقييم الفعال للعروض.
- تقنيات التفاوض المتقدمة.
- صياغة العقود: الشروط والأحكام.

اليوم الرابع

حل النزاعات وإدارة العقود

- استراتيجيات حل النزاعات.
- مراقبة العقود وإدارتها.
- تجديد وإنهاء العقود.

اليوم الخامس

ورشة عمل وتطبيق عملي

- تطبيقات عملية على دراسات حالة.
- ورشة عمل لصياغة وتحليل عقد.
- مراجعة الدورة والتقييم

سجّل أو استفسر عن هذه الدورة عبر الموقع
https://www.hplustraining.com/ar/cities/%D9%85%D8%AF%D8%B1%D9%8A%D8%AF/%D8%AA%D8%AD%D9%84%D9%8A%D9%84-%D9%88%D8%B5%D9%8A%D8%A7%D8%BA%D8%A9-%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%82%D9%88%D8%AF-%D9%88%D8%A5%D8%AC%D8%B1%D8%A7%D8%A1%D8%A7%D8%AA-%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%86%D8%A7%D9%82%D8%B5%D8%A7%D8%AA-32111
training@hplustraining.com · +44 74 0108 8599 · +90 539 827 59 14