تحليل وصياغة العقود وإجراءات المناقصات

المدة **أسبوع واحد**	الرسوم **من £1,400**	البرنامج **إدارة المشاريع و العقود**	
الرمز **CL191**	اللغة **العربية**	الشهادة **شهادة حضور**	

المقدمة:

في عالم الأعمال المعاصر، حيث التنافسية تشكل جوهر النجاح، تبرز أهمية إتقان فن وعلم تحليل وصياغة العقود وإجراءات المناقصات كأساس لتحقيق الأهداف التجارية والتنظيمية. القدرة على التنقيب عبر التفاصيل القانونية، صياغة العقود بدقة متناهية، وإدارة المناقصات بكفاءة ليست مجرد مهارات إضافية، بل هي أساسيات لا غنى عنها للمحافظة على ميزة تنافسية مستدامة.

تتجاوز أهمية هذه المهارات الحفاظ على الالتزامات القانونية والتنظيمية؛ إنها تمكن الشركات من تحقيق أقصى قيمة ممكنة من عقودها، تجنب النزاعات المكلفة، وضمان التنفيذ الفعال للمشاريع. في هذه الدورة التدريبية المتقدمة، سوف نغوص في أعماق استراتيجيات تحليل وصياغة العقود وإجراءات المناقصات، مسلحين بأحدث الأدوات والتقنيات لتعزيز قدرتنا على التفاوض، التحليل القانوني، وإدارة المخاطر

في هذه الدورة التدريبية المتقدمة، سيتم التركيز على تعميق فهم المشاركين لعمليات تحليل وصياغة العقود وإجراءات المناقصات، مع التأكيد على استراتيجيات التفاوض وإدارة المخاطر. ستوفر الدورة للمشاركين المعرفة والمهارات اللازمة لتطوير وتنفيذ العقود بكفاءة، وإدارة عمليات المناقصات بفعالية، مما يضمن تحقيق الأهداف التنظيمية والتجارية.

أهداف البرنامج:

- فهم متقدم لمبادئ وممارسات تحليل وصياغة العقود.
- تطوير مهارات التفاوض وإدارة المخاطر في سياق العقود والمناقصات.
- إكساب المشاركين القدرة على إعداد وتقييم وثائق المناقصات.
- تعزيز القدرة على حل النزاعات وإدارة العقود بفعالية.
- تطوير فهم شامل للجوانب القانونية والتنظيمية المتعلقة بالعقود والمناقصات.

الكفاءات المستهدفة:

- التحليل النقدي للعقود.
- مهارات التفاوض الاستراتيجي.
- إدارة المخاطر.
- التقييم الفعال للمناقصات.
- حل النزاعات وإدارة العقود.

الجمهور المستهدف:

الدورة موجهة إلى المديرين والمسؤولين في الأقسام القانونية، الإدارية، والمالية، المهندسين ومديري المشاريع، وكذلك الأشخاص الذين يعملون في إدارة العقود والمشتريات في القطاعين العام والخاص.

المحاور العامه:

اليوم الأول

مبادئ تحليل وصياغة العقود

- مقدمة عن العقود وأنواعها.
- الأسس القانونية للعقود.
- مراحل تحليل وصياغة العقد.

اليوم الثاني

إجراءات المناقصات وإدارة المخاطر

- فهم عملية المناقصة وأهميتها.
- تقييم وإدارة المخاطر في المناقصات.
- استراتيجيات التفاوض في المناقصات.

اليوم الثالث

التقييم والتفاوض

- أساليب التقييم الفعال للعروض.
- تقنيات التفاوض المتقدمة.
- صياغة العقود: الشروط والأحكام.

اليوم الرابع

حل النزاعات وإدارة العقود

- استراتيجيات حل النزاعات.
- مراقبة العقود وإدارتها.
- تجديد وإنهاء العقود.

اليوم الخامس

ورشة عمل وتطبيق عملي

- تطبيقات عملية على دراسات حالة.
- ورشة عمل لصياغة وتحليل عقد.
- مراجعة الدورة والتقييم

المواعيد والمدن

التاريخ	المدينة	المدة	الرسوم
22 - 26 نوفمبر 2026	Lisbon	أسبوع واحد	£5,150
23 - 27 نوفمبر 2026	الدار البيضاء (المغرب)	أسبوع واحد	£3,600
23 - 27 نوفمبر 2026	امستردام (هولندا)	أسبوع واحد	£5,150
23 - 27 نوفمبر 2026	مدريد (اسبانيا)	أسبوع واحد	£5,000
23 - 27 نوفمبر 2026	سنغافورة	أسبوع واحد	£5,250
29 نوفمبر 2026 - 3 ديسمبر 2026	اسطنبول (تركيا)	أسبوع واحد	£5,000
6 - 10 ديسمبر 2026	دبي (الامارات العربية المتحدة)	أسبوع واحد	£3,650
13 - 17 ديسمبر 2026	Online	أسبوع واحد	£1,400
13 - 17 ديسمبر 2026	عمان (الاردن)	أسبوع واحد	£3,100
14 - 18 ديسمبر 2026	لندن (المملكة المتحدة)	أسبوع واحد	£5,000
14 - 18 ديسمبر 2026	كوالا لامبور	أسبوع واحد	£5,000
20 - 24 ديسمبر 2026	القاهرة (مصر)	أسبوع واحد	£3,100

تجد مواعيد ومدناً أخرى في صفحة الدورة.

سجّل أو استفسر عن هذه الدورة عبر الموقع

https://www.hplustraining.com/ar/categories/%D8%A7%D8%AF%D8%A7%D8%B1%D8%A9-%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%B4%D8%A7%D8%B1%D9%8A%D8%B9-%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%82%D9%88%D8%AF/%D8%AA%D8%AD%D9%84%D9%8A%D9%84-%D9%88%D8%B5%D9%8A%D8%A7%D8%BA%D8%A9-%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%82%D9%88%D8%AF-%D9%88%D8%A5%D8%AC%D8%B1%D8%A7%D8%A1%D8%A7%D8%AA-%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%86%D8%A7%D9%82%D8%B5%D8%A7%D8%AA-CL191

training@hplustraining.com · +44 74 0108 8599 · +90 539 827 59 14